- **Base de datos calificada-empresas en crecimiento**
- **10X10 del marketing**
- Telemarketing
- E-Mailing- campañas automatizadas
- Referidos/Conocidos
- **Webinars**
- **Videos Youtube (suscriptores/ contenido de credibilidad)**
- Relaciones Públicas/Networking (ClubRotarios, BNI)
- Establece lista de Alianzas Estratégicas
- Anfitrión Beneficiario
- Campañas pagadas en RRSS
- **FaceBook Live / sincroniza tus webinars**
- **Sales Navigator LinkedIN**
- Radio/ podcast con anfitrión y personajes

Prospectos (#)
x
Tasa Conversión (%)
=
CLIENTES
x
Transacciones (#)
X
Venta Promedio ($)
=
VENTAS
x
Margen (%)
=
Utilidades

- Definte tu proceso de Venta – Mínimo 9 impactos
- Sigue los guiones de tu proceso de ventas
- **Manejo de Objeciones ante la crisis**
- **Usa un curriculum de la empresa utilizando el método AIDA**
- Testimonios grabados en vivo
- Logra perfilar a todos los prospectos
- Aprende a vender según el DISC y VAK
- Sesión de prueba para tu servicio
- Garantía/CUV
- Utiliza la técnica de baby steps
- Bots (Chat con autorespuesta)
- Apunta hacia mejores prospectos.
- **Da ideas y crea conversaciones en Redes Sociales**
- Haz seguimiento constante.
- Educa en valor y no en precio.
- Vende contando historias

- Informa toda tu variedad/Escalera de productos
- MOT's Momentos de la Verdad
- **Lanzamiento de nuevos productos/servicios**
- Vende y cobra por anticipado
- Otros servicios complementarios
- **Ofrece actualizaciones, capacitación, pólizas de mantenimiento**
- Envía postales
- Socializa con los clientes en línea
- Clientes VIP.
- Haz encuestas de servicio, corrige las inconsistencias de tu empresa y comunícalo a tus clientes

- **Vende servicios de alto ticket**
- **Monitorea de ingreso por día/semana/mes**
- Actualiza precios cada año
- Vende paquetes:
- Compras por impulso
- **Deshazte de clientes C y D.**
- Haz un plan de eventos de actualización, capacitación para tus clientes con periodicidad definida y cóbralos.

- **Equipo de venta con base a comisión.**
- Calcula hasta que punto dar descuentos
- **Meta de Ingreso x día/semana/mes**
- Maneja productividad y eficiencia
- Citas y capacitaciones en línea
- Personal Efectivo trabajando desde casa
- Oficina en coworking
- Trabaja paperless
- Suplica, pide prestado o roba

actionCOACH
BUSINESS COACHING